Supervisor de Promotores de Ventas

Publicación: Abril 23, 2024

Area del puesto: Ventas al por mayor y al por menor

Salario: 350,000 a 450,000

Cantidad de plazas disponibles: 13

Tipo de puesto: Otro

Descripción General

Objetivo del Puesto: Ejecutar los planes de trabajo con los asesores de ventas, cumplimiento de los alcances de ventas, recolectar información relevante para el cumplimiento estratégico de ventas.

Funciones:

- 1) Supervisar que se cumplan los planes de ventas.
- 2) Evaluar los resultados semanales del equipo de vendedores.
- 3) Realizar las rutas con los agentes de venta.
- 4) Coordinar y realizar reuniones con los equipos de ventas en búsqueda de mejora continua y alcances de metas.
- 5) Capacitar a su personal de ventas constantemente.
- 6) Desarrollar las rutas de venta de sus vendedores.
- 7) Conseguir nuevos clientes.
- 8) Velar por la resolución de las quejas interpuestas.
- 9) Velar que se cumplan los lineamientos establecidos.

Requisitos de la oferta

Requisitos

Bachillerato en educación Media

2 a 3 años de experiencia en puestos similares

Licencia de Conducir (B1)

Comentarios adicionales

Otros requisitos

- Licencia de conducir

Habilidades Deseadas

- Asertividad
- Compromiso
- Comunicación
- Gestión
- Liderazgo

- Motivación
- Negociación
- Resolución de problemas
- Trabajo bajo presión
- Trabajo en equipo

Horario de trabajo

- Diurno

Tipo de contratación

- Por contrato

Nivel académico

Bachillerato de secundaria

Educación técnica certificada

Persona a cargo de esta contratación

Nombre de la persona a cargo: Alejandra

Apellidos de la persona a cargo: Calvo Rodriguez

Correo electrónico: acalvor@sea.co.cr

Número de teléfono: 25074500